LÜLF+ SICHERHEITSBERATUNG · KARRIERE

WIR SUCHEN DICH · AB SOFORT

WERKSTUDENT*IN VERTRIEB (M/W/D)

Hamburg | 20 Stunden pro Woche | mind. 3 Tage im Büro

Heißes Herz, kühler Kopf – und ein gutes Gespür für Telefon, Kommunikation und Geschäft? Seit über 50 Jahren beraten wir Kommunen, Länder und Unternehmen in der Gefahrenabwehr. Mit dir bauen wir unseren Vertrieb für die **Lülf+ Sicherheitsberatung** und für unsere Tochter **Lülf+ Premergency** aus: Wir gestalten die Gefahrenabwehr und bringen gemeinsam unsere digitale Plattform für Feuerwehren, Rettungsdienste und Werkfeuerwehren in den Markt.

DEINE AUFGABEN

- Du machst mit uns aktiven Vertrieb für Premergency und die Sicherheitsberatung bei Feuerwehren, Kommunen und Unternehmen, stellst uns am Telefon vor und vereinbarst Termine zwischen potenziellen Mandanten und unseren Fachleuten.
- Du bist Teil des gesamten Akquiseprozesses, dokumentierst Gespräche und behältst den Überblick über Leads und offene Angebote.
- Du recherchierst Daten und Ansprechpersonen, führst Marktanalysen durch und spürst Chancen für den Vertrieb auf.
- Du unterstützt bei Angeboten: Erstellung aus Vorlagen, Eigenerklärungen, Präsentationen und Infomaterial.
- Du pflegst unsere Referenzen und Kundendaten.
- Du koordinierst Termine, organisierst Veranstaltungen und bist bei Akquise-Aktionen vor Ort dabei.

DEIN PROFIL

- Du studierst – gern im Bereich Gefahrenabwehr, Rettungsingenieurwesen oder Sicherheitsmanagement, Wirtschaft oder etwas Verwandtes.
- Du bist Mitglied einer Feuerwehr oder Hilfsorganisation.
- Du drückst dich in Wort und Schrift gut aus.
- Du führst persönliche Gespräche, Telefonate und Videokonferenzen souverän und bleibst freundlich und motiviert – auch nach einem Nein.
- Du arbeitest selbstständig und strukturiert und behältst den Überblick über deine Kontakte und Aufgaben.
- Du hast Lust auf eine verantwortungsvolle Aufgabe in einem engagierten Team.
- Du bist an mindestens drei Tagen pro Woche bei uns im Büro in Hamburg.

DEIN PLUS BEI UNS

Verantwortung ab Tag 1
in einem Bereich, den wir neu aufbauen

Einarbeitung vor Ort
direkte Begleitung im Hamburger Büro

Flexible Arbeitszeiten
abgestimmt auf dein Semester

Leistungsgerechte Vergütung
für echte Mitarbeit

Praxis der Gefahrenabwehr
Feuerwehren, Kommunen, Unternehmen

Perspektive
Abschlussarbeit, Praktikum, Einstieg

REDEN WIR DARÜBER!

Überzeug uns mit einem kurzen Anschreiben: Was reizt dich am Vertrieb in der Gefahrenabwehr – und warum passt du zu Lülf+? Dazu deinen Lebenslauf und deinen frühestmöglichen Starttermin.

bewerbung@luelf-plus.de

Dein Ansprechpartner: **Alexander Tuman**

Lülf+ Sicherheitsberatung GmbH · Büro Hamburg
Am Sandtorkai 39 · 20457 Hamburg · www.luelf-plus.de